

# Die Chancen des verdeckten Arbeitsmarktes erkennen und nutzen!

So heben Sie sich von der Masse der Bewerber ab und realisieren Chancen die andere nicht erkennen.

## Das Thema

In schwierigem konjunkturellen Umfeld bauen immer mehr Firmen Arbeitsplätze ab, es werden Einstellungsstops verhängt und Neueinstellungen grundsätzlich vorsichtiger vorgenommen. Insgesamt werden jedoch nach wie vor Mitarbeiter in erheblichem Umfang gesucht und eingestellt. Es wird für den Einzelnen nur immer schwerer diese offenen Stellen aufzuspüren und sich für diese Stellen ins Gespräch zu bringen. Viele Firmen sind heute in der Lage ihre offenen Stellen auch ohne kostspielige Stellenanzeigen oder Personalberater zu besetzen. Die Konkurrenz um offenen Stellen wird größer, so daß das eigene Profil geschärft werden muß, um im Wettbewerb der Kandidaten die Nase vorn zu haben. Wer auf Basis einer klaren Zielsetzung alle Wege in den Arbeitsmarkt professionell ausschöpft erhöht seine Chancen einen adäquaten neuen Job zu finden erheblich und kann oft die durchschnittliche Zeit der Jobsuche deutlich verkürzen.

## Die Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Fach- und Führungskräfte, die von Restrukturierungsmaßnahmen und Stellenabbau bedroht oder betroffen sind und sich beruflich neu orientieren. Gerade hoch qualifizierte Fach- und Führungskräfte sowie Manager in Führungs- oder Stabspositionen müssen bei der beruflichen Neuorientierung bestimmte Regeln beachten um Ihren Marktwert zu erhalten oder möglichst zu erhöhen und nicht in der Masse der Kandidaten unterzugehen. Als Teilnehmer dieses Seminares sollten Sie bereits eine klare berufliche Zielsetzung haben, um im Seminar zu lernen, diese effektiv im Arbeitsmarkt zu realisieren.

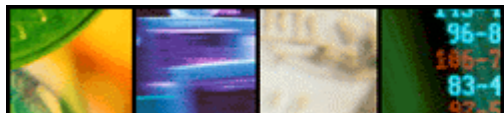
## Die Inhalte

Das eintägige Kompaktseminar vermittelt Fach- und Führungskräften, die sich beruflich neuorientieren wollen die grundlegenden Techniken der selbstgesteuerten Jobsuche:

- Selbstdarstellung nach der KAR Methode (Anschreiben, CV und Vorstellungsgespräch)
- Die effiziente Nutzung des offenen Arbeitsmarktes
- Zugang zum verdeckten Arbeitsmarkt
- Die Arbeitsweise der Personalberater und wie man diese auf sich aufmerksam macht
- Die gezielte Nutzung der privaten und beruflichen Kontakte
- Die erfolgreiche Direktansprache von Arbeitgebern
- Fallstricke des Interviews

## Die Teilnehmer erhalten

- Ein Begleithandbuch zum Seminar, das alle Themen abdeckt.
- Eine umfangreiche Datei aller wichtigen Personalberater in Deutschland.
- Eine professionelles Gerüst für die erfolgreiche Stellensuche.

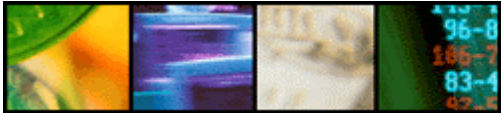


## Das Programm

- 9.00 Uhr **Begrüßung**  
Ausgabe der Teilnehmerunterlagen  
Erwartungen der Teilnehmer  
Vorstellung von KARENT
- 09.30 Uhr **Einführung in die KAR Methode**  
Stehen meine bisherigen Erfolge mit meinem Stärken/Schwächen Profil im Einklang? Konsequenzen?  
Wie stelle ich meine beruflichen Erfolge klar und prägnant dar?
- 10.30 Uhr **Funktionsweise des Stellenmarktes**  
Wie werden Personalentscheidungen getroffen? Konzern vs. Mittelstand  
Welchen Prozess durchläuft eine freie Stelle im Unternehmen?
- 11.15 Uhr **Kaffeepause**
- 11.30 Uhr **Die optimale Selbstdarstellung**  
So stellen Unterlagen ein schlüssiges Bild der Persönlichkeit dar.  
Besteht mein Anschreiben und CV den 30 Sekunden Test?  
Der 90 Sekunden Spot der Selbstdarstellung.
- 12.30 Uhr **Mittagspause**
- 13.30 Uhr **Der offene Arbeitsmarkt**  
Qualität vor Quantität, Sollprofil vs. Istprofil, Chancen im Wettbewerb  
Die telefonische Vorbereitung
- 14.30 Uhr **Der verdeckte Arbeitsmarkt I**  
Einführung: Der Schlüssel zur effektiven Jobsuche  
Die Auswahlmethoden der Personalberater  
So machen Sie Personalberater auf sich aufmerksam.
- 15.30 Uhr **Der verdeckte Arbeitsmarkt II**  
40% der Kandidaten finden über das Kontaktnetz ihren neuen Job  
Erfolgreiche Direktansprache von Unternehmen für Führungskräfte  
ZAV und Stellengesuch, Fallbeispiele
- 15.45 Uhr **Kaffeepause**

## Das Programm

- 16.00 Uhr **Persönliche Kommunikation**  
Heikle Fragen im Interview gekonnt umschiffen.  
Typen des Interviewers erkennen und nutzen.  
Mit der KAR Methode zum Angebot.
- 17.00 Uhr **Organisation des eigenen Marktauftritts**  
Wie organisiere ich mich während der Jobsuche?  
Konsequenz und strukturiertes Vorgehen führen zum Erfolg!  
Abwägung mehrerer Angebote
- ca. 18.00 **Verabschiedung der Teilnehmer**



## Über KARENT

KARENT® ist ein der führenden Outplacement- und Karriereberatungsgesellschaften mit Niederlassungen in Frankfurt, Hamburg, Köln und München. Wir stehen in der Tradition der in den USA im Jahre 1967 von John Drake and Jerry Beam geborenen Idee, Menschen, die an Scheidewegen Ihrer Karriere stehen zu helfen, den für sie richtigen Schritt in Ihrer weiteren beruflichen Entwicklung zu gehen.

Bei KARENT entwickeln wir gemeinsam mit unseren Klienten zielführende Karriereoptionen und nutzen unsere langjährige Erfahrung, neueste Methoden und fundiertes Marktwissen, um diese Karriereoptionen für unsere Klienten im Markt zu verwirklichen.

Der Schwerpunkt unserer Tätigkeit liegt im Bereich des sog. Einzeloutplacements bzw. Newplacements sowie im Gruppenoutplacement. Im Rahmen unserer KARENT Seminarreihe machen wir dieses Wissen einem breiteren Klientenkreis zugänglich.

## Die Referenten

KARENT® verfügt über ein umfassendes Netzwerk von Experten auf allen entscheidenden Gebieten der Outplacement- bzw. Newplacementberatung.

Alle unsere Outplacementberater sind gestandene Linienmanager oder ehemalige Personalverantwortliche aus Industrie- und Dienstleistungsunternehmen und kennen die Personalarbeit sowohl aus der unternehmensinternen Perspektive, als auch aus Sicht der Personalberatung.

Unsere Seminare werden ausschließlich von Outplacementexperten mit fundiertem Praxiswissen aus der Unternehmensalltag gehalten.

Um mehr über „Ihren“ Trainer zu erfahren nehmen Sie einfach Kontakt mit uns auf:

Tel: 069/272266-0 oder [info@karent.de](mailto:info@karent.de)

## Die Tagungsorte/Termine

KARENT® Seminare werden in Tagungshotels oder aber in den Räumen von KARENT durchgeführt, die jeweils gut mit dem Auto zu erreichen sind. Im Preis sind Materialien, 2 Kaffeepausen und ein Businesslunch enthalten. Den genauen Ort mit Anfahrtsplan erhalten Sie mit der Teilnahmebestätigung kurzfristig nach Eingang Ihrer Anmeldung.

Unser nächstes Kompaktseminar findet am 12. März 2004 in Frankfurt/M. im KARENT Büro in der Bockenheimer Landstr. 92 statt. Die Teilnehmerzahl ist auf 8 begrenzt.

Anfahrtsplan unter [www.karent.de](http://www.karent.de)

---

## Anmeldung

**Hiermit melde ich mich verbindlich zum Seminar „der verdeckte Arbeitsmarkt“ an.**

Die Seminargebühr in Höhe von 399€ zzgl. der gesetzlichen MwSt. von 16% entrichte ich vor Seminarbeginn, nachdem ich eine Rechnung erhalten habe (steuerlich absetzbar). Bei einem Rücktritt bis zu 7 Tagen vor Seminarbeginn fallen 50% der Gebühr an. Danach wird die volle Seminargebühr erhoben. Ein Ersatzteilnehmer kann jederzeit gestellt werden.

**Bitte wählen Sie Ihren Ort und Termin:**

- 12. März 2004 in Frankfurt
- 19. März 2004 in Düsseldorf
- 3. April 2004 in Frankfurt
- 9. April 2004 in Düsseldorf

Die umseitigen Allgemeinen Geschäftsbedingungen erkenne ich an.

**Bitte Faxen an: 069 272266-10**

oder online anmelden unter [www.karent.de](http://www.karent.de)  
KARENT, Bockenheimer Landstr. 92, 60323 Frankfurt.

Bei Fragen: Tel. 069 272266-0

Name, Vorname

Straße/Hausnummer

Postleitzahl/Ort

Telefon/Fax

Email

Datum/Unterschrift



## Geschäftsbedingungen der KARENT Unternehmensberatung

### A. Allgemeines

- Alle Angebote erfolgen freibleibend und ausschließlich zu den nachstehenden Bedingungen.
- Abweichende Geschäftsbedingungen gelten nur bei schriftlicher Bestätigung durch KARENT.

### B. Allgemeine Bedingungen für die Teilnahme an Seminaren

- Bei Ausfall der Veranstaltung durch Krankheit des Seminarleiters, höhere Gewalt oder sonstige unvorhersehbare Ereignisse besteht kein Anspruch auf die Durchführung des Seminars. In diesen Fällen hat der Klient die Wahl an einem Ersatztermin teilzunehmen oder ein Rücktrittsrecht bei voller Erstattung der Kosten auszuüben. Im übrigen sind Abweichungen hinsichtlich der Seminarleitung, des Referenten und sonstiger Bedingungen zulässig.
- Sollte ein Teilnehmer durch Krankheit oder sonstige unvorhersehbare Ereignisse verhindert sein, so akzeptiert die Firma KARENT zu jeder Zeit einen Ersatzteilnehmer.
- Eine Abmeldung wird bis zu 7 Kalendertage vor dem gebuchten Termin akzeptiert. In diesem Fall erhebt die Firma KARENT eine Stornogebühr in Höhe von 50%.
- Sollte die Rücktrittserklärung nicht 7 Kalendertage vor dem Seminartermin bei der Firma KARENT eintreffen, wird der volle Rechnungsbetrag fällig. Dasselbe gilt bei Nichtteilnahme.
- Der Anspruch auf den Seminarplatz, für die auf der Buchung angegebene Reservierung, wird nur gewährleistet, wenn der Rechnungsbetrag in voller Höhe spätestens 3 Kalendertage vor Seminarbeginn bei der Firma KARENT eingegangen ist.
- Bei Nichterreichen der Mindestteilnehmerzahl eines Seminars behält sich die Firma KARENT vor, den Seminartermin zu verschieben oder ausfallen zu lassen, ohne dass für dieses Seminar bereits angemeldete Personen Schadensersatzansprüche geltend machen können. Bereits gezahlte Seminargebühren werden vollständig erstattet.
- Für die Durchführung von firmeninternen Seminaren finden die Bestimmungen B.1 bis B.5 Anwendung. Ist eine Seminarreihe vereinbart, so gilt der erste Tag der ersten Veranstaltung für alle Veranstaltungen für diese Regelungen als Stichtag.

### C. Haftung

- Die Firma KARENT haftet nicht für Schäden, die während der Seminare durch Teilnehmer an der Einrichtung der Räumlichkeiten oder an Personen verursacht werden.
- Die Firma KARENT haftet nicht für Schäden, Unfälle oder andere unvorhersehbare Ereignisse bei der An- oder Abreise zu bzw. von den Seminaren oder bei der Durchführung der Seminare.
- Schadensersatzansprüche, gleich aus welchem Rechtsgrund, sind ausgeschlossen, es sei denn der Schaden beruht auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit der Firma KARENT, bzw. der Zusicherung von Eigenschaften oder der Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz.
- Auch wenn die Chancen auf dem Arbeitsmarkt durch eine Teilnahme an einem unserer Seminare zu diesem Themenkomplex erhöht werden, übernimmt die Firma KARENT keine Garantie für den Erfolg der Jobsuche der Klienten.

### D. Zahlungsbedingungen

- Zahlungen sind sofort, ohne jeden Abzug ab dem Rechnungsdatum, fällig. Abweichende Fälligkeiten werden auf der Rechnung bestätigt. Jede Zahlungserinnerung und Mahnung wird mit Mahnkosten in Höhe von 10,- € pauschaliert für Kosten und Auslagen, belastet. Bei einem Verzug von länger als 10 Tagen, werden die Zinsen auf die gesamte Forderung in Höhe von 1,5 % per Monat ab Fälligkeit der Ursprungsrechnung gesondert in Rechnung gestellt. Bei Zahlungsverzug behalten wir uns die Geltendmachung eines weiteren Schadens - insbesondere Vermögensschäden - ausdrücklich vor.
- Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen Mehrwertsteuer.

### E. allgemeine Hinweise

- Jede Vereinbarung bedarf für ihre Gültigkeit der Schriftform.
- Es gilt ausschließlich Deutsches Recht.
- Erfüllungsort für Seminare ist der vereinbarte Seminarort, ansonsten ist Frankfurt/M. Erfüllungsort.
- Für Vollkaufleute ist Gerichtsstand Frankfurt.
- Mit der Bestellung von Leistungen oder Waren durch einen Klienten oder der Auftragsannahme durch einen Lieferanten werden die vorstehenden Bedingungen der Firma KARENT ausdrücklich anerkannt.